



智保链

# smart insur protocol

---

白皮书

whitepaper

---

FORESEE THE FUTURE OF  
INSURANCE THROUGH AI AND  
BLOCKCHAIN TECHNOLOGY



<b>1. 执行概要</b>	1.1. 项目背景 .....	3
	1.2. 愿景 .....	4
	1.3. 核心优势 .....	5
<b>2. SmartInsurProtocol 保险底层链社区生态</b>	2.1. 社区生态圈 .....	6
	2.1.1. 产品发行者 .....	6
	2.1.2. 产品支持者 .....	6
	2.1.3. 产品销售 .....	6
	2.1.4. 核保核赔师 .....	7
	2.1.5. 投保人 .....	7
	2.1.6. 助手机器人 InsurBot Jr. ....	7
	2.2. SmartInsurProtocol 生态图 .....	8
	2.3. 信息预言中介 Oracle 与数据处理 .....	8
	2.4. 人工智能数据的区块链处理 .....	9
	2.5. SmartInsurProtocol 智能合约 .....	9
	2.5.1. 保险产品智能合约 .....	10
	2.5.2. 保险产品投资智能合约 .....	10
	2.5.3. 保单智能合约 .....	10
	2.5.4. 赔案智能合约 .....	10
	2.5.5. 保险机器人智能合约 .....	10
	2.6. SmartInsurProtocol Token .....	10
	2.7. SmartInsurProtocol 合规性 .....	11
	2.8. SmartInsurProtocol 保险产品池 .....	12
	2.8.1. 航空延误险 .....	12
	2.8.2. 天气指数保险 / 巨灾 .....	12
	2.8.3. 网络风险 CyberRisk .....	13
	2.8.4. 人身重疾健康保险 .....	13
	2.8.5. 区块链世界的保险定制、联接 .....	14
	2.9. 社区案例 .....	14
<b>3. SmartInsurProtocol 发展路线图 Road Map</b>		
<b>4. SmartInsurProtocol Token 发行</b>	4.1. 分配细则 .....	17
	4.2. 募资的用途 .....	18
<b>5. 团队 &amp; 基金会管理</b>	5.1. 基金会架构 .....	19
	5.1.1. SmartInsurProtocol 决策委员会 .....	19
	5.1.2. SmartInsurProtocol 产品中心 .....	20
	5.1.3. SmartInsurProtocol 技术开发中心 .....	20
	5.1.4. SmartInsurProtocol 市场公关中心 .....	20
	5.1.5. SmartInsurProtocol 运营管理中心 .....	21
	5.2. 核心团队和战略伙伴 .....	21
	5.3. 顾问 & 早期投资人 .....	26
	5.4. 管理模式 .....	27
	5.4.1. SmartInsurProtocol 基金会的设立 .....	27
	5.4.2. SmartInsurProtocol 基金会的运营方式 .....	27
	5.4.3. 法律合规事务及其他事项 .....	28
<b>6. 展望</b>		
<b>7. 风险揭示 &amp; 免责声明</b>	7.1. 风险揭示及认可 .....	29
	7.2. 免责声明 .....	32

# S 1.1 mart insur protocol 项目背景

人工智能（AI）对金融领域带来的改变，近些年来席卷了整个市场。以保险行业为例，日本寿险巨头富国生命保险于 2017 年引入人工智能系统，直接裁减近 30% 的保险理赔员工，而以 IBM 沃森为首的一系列 AI 机器人已经参与到包括美国 USAA，日本软银，新加坡新展银行等数十个国家及地区，服务数百家企业及机构。原谷歌全球副总裁曾表示，人工智能最好的应用领域是金融领域，保险作为其中非常重知识和经验的部分，对于需要高数据量进行训练的人工智能来说，其海量数据本身就有先发优势，那么在面对这个人工智能处于爆发期的时代，保险行业人士将如何驾驭人工智能，使之安全有效率的作为助手辅助我们提供服务，创造价值？



**区块链凭借其高度安全可靠的架构和算法设计，分布式账本和智能合约等创新性技术，提供了一个去中心化的、点对点的、安全可靠的共享架构。区块链所能打开的数据和资源将比互联网更广、更多，并且赋予版权和保护。人工智能和区块链技术相互结合，将最大程度的通过深度学习将这些海量数据充分分析处理，让这些资源发挥最大效用。**

保险是一个没有上限、体量巨大且高速增长的行业。根据德国安联集团数据，在 2016 年全球保险费总收入就已达到 3.65 万亿欧元，产值甚至已超过 GDP 排名全球第三的日本。而中国于 2017 年完成了 20% 的增长，市场规模一跃成为全球第二。然而在规模蓬勃扩大的背后，保险是高人力密集型产业，产品经层层转包导致分发效率低却是行业共识，再加上保险行业很大程度是依赖相互信任建立关系，可频发的从业者违约行为却导致行业整体名声欠佳，虚假保险合同或其他欺诈行为更是掣肘了行业健康发展，成为顽疾。



# BLOCKCHAIN + AI

保险行业也有相对去中心化的范例，如世界首屈一指的国际保险和再保险市场劳合社。劳合社是一个稳定经营了 331 年的位于伦敦的保险市场，在 2008 年全球金融危机发生后，也依旧保持整体盈利，保费收入还出现可观的增长。劳合社提供了一个去中心化的保险市场和市场规则，允许个人、公司、有限合伙的资本构建辛迪加作为一个个基础承保单元，每家辛迪加发行保险产品承保保险业务，亦可由代理管理公司经营一家或多家辛迪加业务。在此基础上保险资本、人才、技术等要素以单独或组合的多种形式在劳合社内部流动，在这样去中心化自由流动的基础上劳合社保持了 300 多年的活力。区块链技术能够解决信任问题，将为我们带来一个更加去中心化的保险组织。在这个社区里，通过智能合约自动运行来管理社区的各组织、各角色，管理产品、保单、赔案，大幅降低运作管理成本的同时也增强了投保人对保险的信心。人工智能技术可以最大程度地将保险服务者的数据、信息进行深度分析，来训练经过区块链认证的，属于他们自己的机器人，在区块链的保护下交换共享数据让机器人快速成长；这些保险机器人不受任何时间和物理空间的局限，进一步为全球客户更低价、高效、专业地提供保险服务，社区成员拥有自己的数字资产并从中获益。

区块链 + 人工智能技术结合，让全球的人们自由地参与保险社区，投保人更好地享受权益，服务者更好地获取报酬，投资人更好地获得收益，将为我们带来一个更美好的下一代保险市场。

## 1.2 Smart Insur Protocol 愿景

SmartInsurProtocol 是一个基于公有区块链协议的保险底层链，用区块链为保险产品的发行、销售、投保、理赔提供智能合约市场，对人工智能进行认证、管理和数据学习。因此在保险底层链社区内，所有参与者的贡献可以促进保险底层链的发展完善，从而使得参与者更好地获益。

我们使用 Blockchain 技术简化了保险程序、保单、保费和理赔的基础处理流程。这个保险底层链连接全球保险业内的参与方，全世界的保险从业人员代理人中介人在这里展业，全世界的精算师在这里发自己的产品，全世界的保险投资人在这里投资保险，全世界的核保核赔师在这里提供专业服务，全世界的投保人在这里购买保险获得理赔，保险销售和理赔的行为信用可追溯，这是一个真正去中心化的保险市场。每个从业者在这里生成属于自己的 AI 保险机器人，邀请别人协助训练或者在版权保护下共享机器人的保险知识、经验，更加高效、专业地服务投保人，并在区块链的认证下获得该机器人的专属权，从而享受其产出成果和收益；保险底层链与人工智能保险机器人结合可以大幅降低人力运营成本以及层层分发的流通成本，让资本更好地保护投保人，高效连接保险的资本方、服务方和投保人。

## S 1.3 mart insur protocol 核心优势



已有可以实现保险产品发行、保险产品管理、销售渠道管理、保单批单理赔管理等全流程保险业务系统 V2.0 版本，线上运行超过 1 年半，系统交互友好功能完善。

基于核心上千万数据量的保险知识图谱，利用自然语言处理、机器学习技术，训练了保险机器人引擎 Aimi，Aimi 是业内首个能够读懂保单理解保险责任的机器人，以及保险方案设计、核保定价、核赔定损、产品咨询等能力，可以提供客服、销售以及理赔机器人助手。保险机器人 Aimi 及保险业务系统服务中国人民财产保险股份有限公司、华润集团、广核保险经纪、长城保险经纪、民信金融集团等上千家企业，为 50 万客户提供服务。



500000+

## 2.smartinsurprotocol 保险底层链社区生态

### S 2.1 mart insur protocol 社区生态圈

#### Community Member



产品发行者  
发布自己的产品



产品支持者  
投资保险产品



产品销售  
销售产品 / 获取代币

在这个去中心化的保险底层链中，社区的成员都将为 DAO 保险底层链的发展和完善贡献力量；社区中每个新加入的人都需要举荐人，至少有一个社区成员为其背书通过身份认证才能进入社区；社区生态圈成员角色包括：

#### 2.1.1. 产品发行者

全世界的精算师在这里发自己的产品，发布的产品获得产品支持者足够 SmartInsurProtocol Token 支持后可以通过发行至底层链中，终期结算时获得相应的产品利润收益；通过区块链技术认证自己的助手保险机器人，通过自己的行为数据训练它；某产品发行者的产品发行量、支持者、代理人、投保人越多，该机器人价值越大，除了协助自己更容易地发行产品，更有机会获得其他产品发行者的租用，租用行为写入底层链层层追踪，该机器人相应的收益属于这位产品发行者；产品发行者也可邀请社区其他成员根据自己的要求为他的机器人陪练或者购买他人机器人的知识经验，并支付一定费用。

#### 2.1.2. 产品支持者

保险产品的投资人，用 SmartInsurProtocol Token 投资保险产品，终期结算时获得相应的产品利润收益。

#### 2.1.3. 产品销售

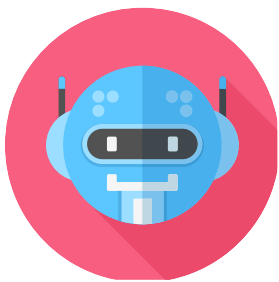
保险代理人、中介人在这里展业，从销售的金额中获取 SmartInsurProtocol 代币，如果客户没有代币，产品销售可协助



核保核赔师  
审核投保人 / 投保相  
应费率 / 条款级别



投保人(个人)  
投保人(社区 / 企业)



助手机器人  
由社区成员经过保险  
底层链认证生成

客户换取代币进行投保；同时保险销售的过程行为信用在 SmartInsurProtocol 保险底层链中可追溯；通过区块链技术认证自己的助手保险机器人，通过自己的销售行为数据亦可训练他的机器人助手，某产品销售的产品销售额越大客户数量越多，该机器人价值越大，可以在自己繁忙时服务客户，更有机会获得其他产品销售的租用，租用行为写入底层链层层追踪，该机器人相应的收益属于这位产品销售；如果想更快地训练自己的机器人，可以购买其他机器人的内容，也可以请社区成员协助训练自己的机器人并支付报酬。

#### 2.1.4. 核保核赔师

核保师审核投保人是否可以投保某保险产品，投保相应的费率及条款级别；核赔师则根据索赔者的资料审核索赔者是否可以获得赔偿，获得多少赔偿；一旦审核结果出错后亦可追溯，对该核保 / 核赔师的经验记录形成影响；该核保 / 核赔行为数据亦可训练他的机器人助手；某核保 / 核赔师的项目经验越丰富、准确率越高，该机器人价值越大，更有机会获得其他产品发行者的租用，租用行为写入底层链层层追踪，该机器人相应的收益属于这位核保 / 核赔师；也可购买或者邀请他人来协助训练提升自己的机器人。

#### 2.1.5. 投保人

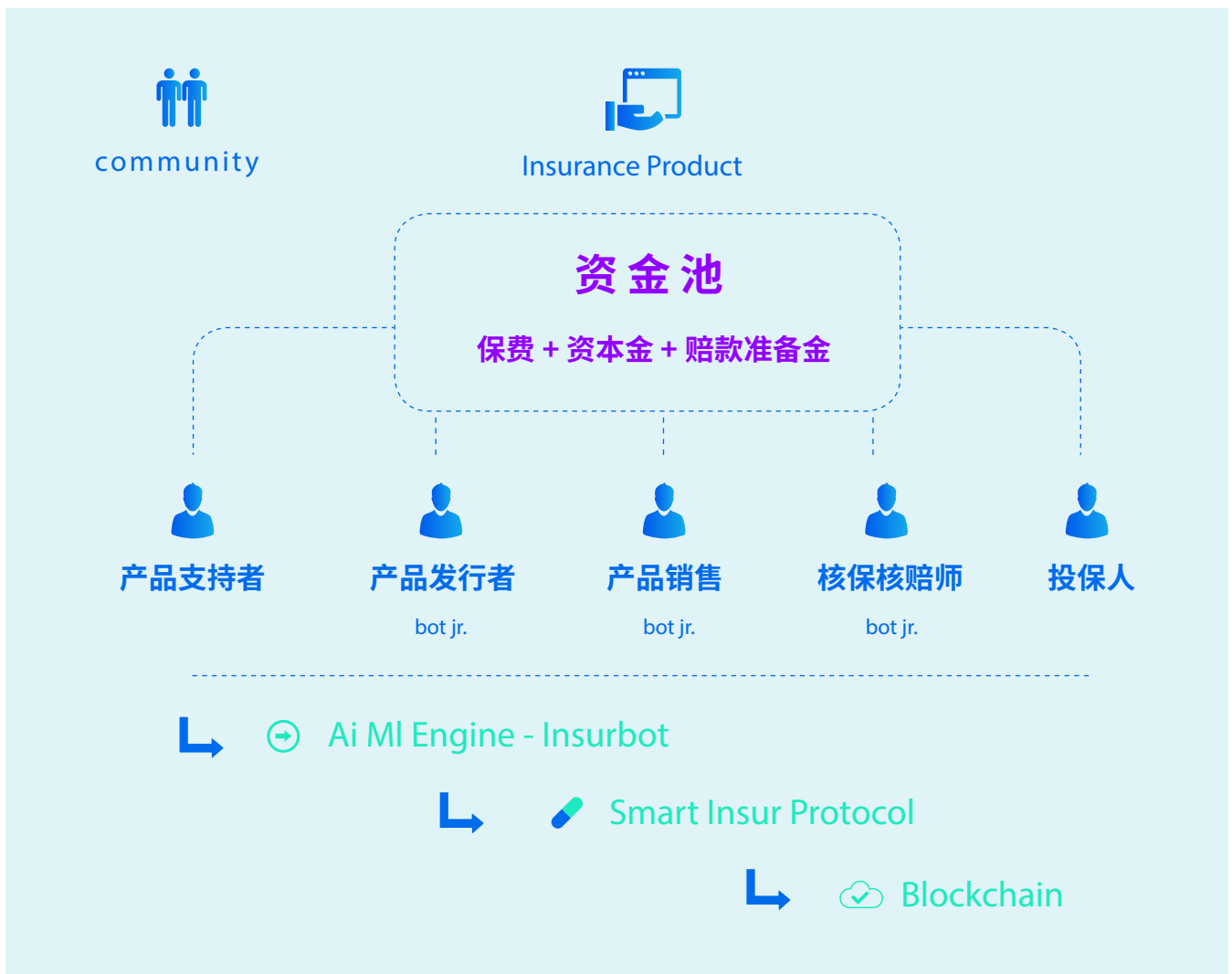
投保人可以是个人或者社区 / 企业，全世界的投保人在这里购买保险，发生事故时获得理赔，通过社区形式进行理赔的反欺诈举报，保险理赔写入智能合约，保险理赔的行为信用在 SmartInsurProtocol 保险底层链中可追溯，即赔偿后如有发现欺诈，全链社区成员将同时知道，该投保人的信用将无法改写。

#### 2.1.6. 助手机器人 insurbot jr.

每个机器人由社区成员经过保险底层链认证生成，由该成员享有版权和权益。每个助手机器人的能力、知识等级、服务次数在主人想公开时可以公开，但是这些数据是由底层链自动生成，无法进行手动改写。

机器人的成长有三种方式：通过主人自己的数据、历史记录（如涉及他人隐私信息训练时将脱敏使用）进行训练；邀请社区其他成员按主人需求协助训练；或者购买其他机器人的知识、经验。购买的机器人知识、经验的版权基于区块链技术受到保护，如果转卖需要原主人的同意，原主人可获得收益。

## S 2.2 mart insur protocol 生态图



8

## S 2.3 mart insur protocol 信息预言中介 Oracle 与数据处理



在区块链世界中使用 Oracle 技术提供人工智能 API 调用服务，当真实世界的的数据进入区块链世界中，将由信息中介 Oracle 在指定时间内自动判定结果及执行。比如核保、核赔的触发判定数据，真实世界中的数据经由 Oracle 传入。比如机器人的训练数据，由真实世界传入，经由 Oracle

例如航空延误险的智能合约需要等待航班飞行的结果。这一类的结果都是事实型服务调用但仍然会有作弊的服务商的可能。

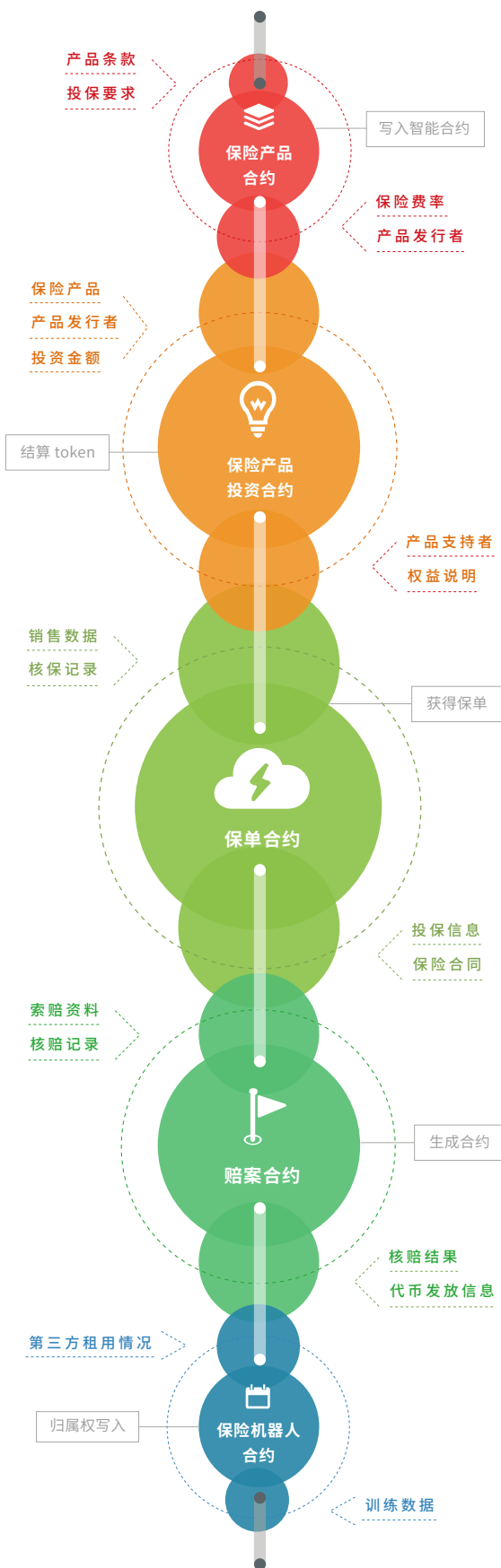
SmartInsurProtocol 可以调用多个信息中介 Oracle 使用共识机制来甄别可靠的服务商。为了激励更多的信息中介（Oracles）为 SIP 提供可信稳定的服务，平台上的信息中介（Oracles）将获得其所判定的预测事件代币的一小部分作为激励。

## S 2.4 mart insur protocol 人工智能数据的区块链处理

因为机器人的训练学习及知识图谱数据非常庞大，存储于链上会造成通信链的堵塞及资源的过度耗用，在 SmartInsurProtocol 中数字资产文件将以 hash 的方式存储在链上，有 AI 训练、使用的需求时候进行调用。这样既保证数字资产的私密性和版权，也解决了使用时的响应速度和体验问题。

## S 2.5 mart insur protocol 智能合约

SmartInsurProtocol 保险底层链中使用区块链智能合约，为社区成员提供信用及行为记录。



### 2.5.1. 保险产品智能合约

每份保险产品包含保险产品条款、投保要求、保险费率、产品发行者等信息，被写入智能合约生成后均不可改写。产品发布人每发布一个产品，则生成一个保险产品智能合约。

### 2.5.2. 保险产品投资智能合约

每份保险产品投资合约包含投资的保险产品、产品发行者、投资金额、产品支持者、权益说明等，是保险产品根据预设规则结算盈余 token 时不可更改的凭证。每个产品支持者投资一个保险产品，生成一份保险产品投资智能合约。

### 2.5.3. 保单智能合约

每份保单包含产品销售的销售数据、核保师的核保记录、投保人提供的投保信息、以及生成的保险合同，每个投保人投保后获得相应保单。

### 2.5.4. 赔案智能合约

每个赔案智能合约包含投保人提供的索赔资料，核赔师的核赔记录，核赔结果、代币发放信息等，每个投保人的一个赔案，无论获得赔偿与否均生成一个赔案智能合约。

### 2.5.5. 保险机器人智能合约

社区的产品发行者、产品销售、核保核赔师等成员经过区块链认证自己的机器人助手，机器人助手的归属权写入机器人智能合约，此机器人的训练数据、第三方租用情况等会被写入此合约，可溯源；每个成员在保险链中认证一个机器人助手，生成一份保险机器人智能合约。一个机器人提供的知识、经验即便被转售也可以追溯到原版权，保护内容产生者。

## S 2.6 smart insur protocol token

SmartInsurProtocol Token 是基于公有链的合约代币，简称 SIP。将会运行在 Ethereum（或者 NEO），是一个开源的、公共的分布式计算平台，它提供了一个分布式的图灵完备虚拟机，支持运行智能合约。

SIP 用于激励 SmartInsurProtocol 社区的参与者和工作者，并用来在 SmartInsurProtocol 生态系统中支持保险产品发行、购买保险产品、支付代理人佣金、产品 token 结算、支付赔款。当用户支持某款保险产品将使用 SIP 投资，当产品发布者精算师发行产品、产品销售代理人销售产品、理赔核赔师服务费、投保人赔款支付都以 SIP 代币进行，每个人自己的机器人为他人服务时获取的报酬、或者邀请他人训练自己机器人支付的费用都以 SIP 支付，社区用户为这个服务链提供的价值越大就会获得越多的 SIP 作为报酬。

同时，SIP Token 是实际具有经济价值的可流通加密货币，产品投资人投资、投保人理赔的通用 Token，社区成员必将长期持有，SIP 的发行总量是根据算法恒定的，可以更好地保值、升值。

## S 2.7 smart insur protocol 合规性

SmartInsurProtocol 的运行将合法合规，创始团队已经与亚洲各国家、英国等地各地监管机构具有良好关系，在 SmartInsurProtocol 社区的运作上将进一步发挥优势，维持良好关系助力保险业良性健康发展。

- ① 于马耳他共和国注册保险公司，作为离岸保单发行，（类似于大陆人在香港买保险就是离岸保险）；
- ② 于劳合社发行辛迪加 Syndicate，通过辛迪加运作，我们已经持有劳合社牌照；
- ③ 面向中国市场以及一些离岸保险不受鼓励的市场时，通过联合当地保险公司发行，背后作为再保分出，实现合法合规，区块链世界与现实世界的融合。

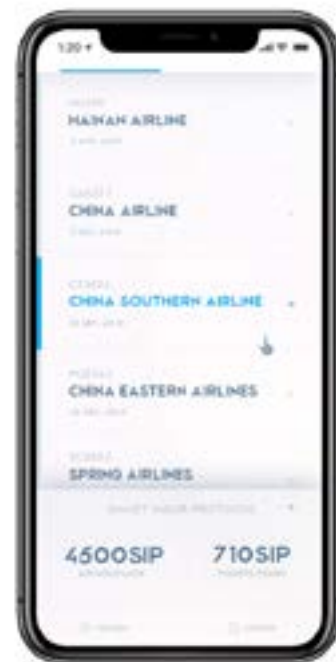
## S 2.8 mart insur protocol 保险产品池

保险产品池有快速生成保险产品的条款模板，可以协助精算师等产品发行者更加快速地发布产品，也可由生态内机构方发行，SmartInsurProtocol 也会基于自有技术、数据支持产品发行更加快速、高效。

初步适合于 SmartInsurProtocol 发行的保险产品包括：

### 2.8.1. 航空延误险

若航班落地时间延误或者坠机，无论任何原因、无需任何证明，旅客便可获得航班延误险理赔。社区成员随时透过以代币自动化投保，航班数据是可以实时自动获得的可以实时自动理赔，赔偿 SIP token。SmartInsurProtocol 与拥有 80 余家机场航班数据的机场物业运营商达成合作，基于 80 余家机场航班的海量数据进行延误险保险产品设计及人工智能核保实时精准定价，为投保人以及产品支持者提供更好的保障和收益。



### 2.8.2. 天气指数保险 / 巨灾

天气与人们的生活息息相关，不按计划出现的天气例如暴雨、沙尘暴、干旱往往会带来不便，某天的重要户外事项不能按正常计划进行，某年的农作物收成不好等等。当一个或几个气候条件（如气温、降水、风速等）产生明显变化时，达到了预先设定的指数指标，那么相应地根据预设规则获得赔偿，比如降雨对人们的出行造成不便，那么获得的保险赔偿可以补偿临时交通费用等。例如，Marry 和 William 2 个月后的 18 号结婚，如果临时下雨则会产生接送亲友的费用以及临时改婚礼地点的费用，于是他们选择投保了 SmartInsu

rProtocol 的天气指数产品，婚礼当天真的下了暴雨，他们的临时费用都在保险赔款中获得了覆盖。更进一步巨灾保险可有更好地分散风险，对因发生地震、飓风、海啸、洪水等自然灾害，可能造成巨大财产损失和严重人员伤亡的风险进行转移。2017 年全球因自然巨灾造成的总体损失达 1400 亿美元，去中心化的保险社区将能更好地分散和转移这样的风险。

### 2.8.3. 网络风险 cyberrisk



2017 年 9 月，安联全球企业及特殊风险最近发布的一项网络安全研究报告中显示，每年中国因网络袭击损失为 3996 亿元，损失额位列全球第二。另外，网络犯罪令全球经济每年损失接近 4450 亿美元，其中约 50% 发生在全球 10 大经济体。安联全球企业及特殊风险公司全球首席区域及市场官 Carsten Scheffel 称，网络安全险是安联全球企业及特殊风险保费规模增长最快的险种之一。目前只有不到 10% 的企业投保了网络保险，但安联全球企业及特殊风险预计，10 年后网络保险年均保费规模将从现在的 20 亿美元上涨至 200 亿美元，年均复合增长率超过 20%。

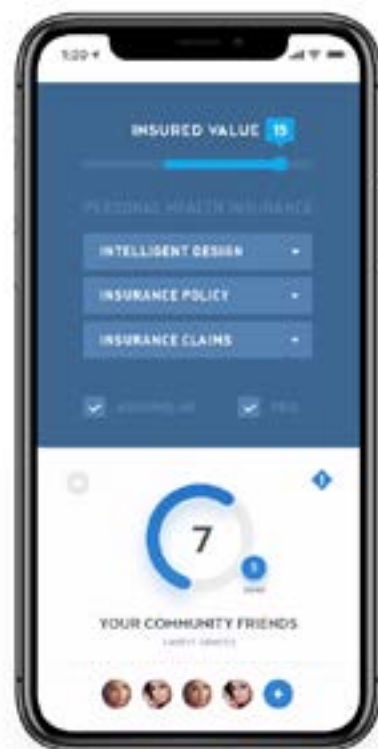
席卷全球的“WannaCry”勒索病毒使得全球多达 150 个国家的 20 万台电脑遭该病毒侵害。至 2020 年，每天将有 500 亿部机器进行数据交互，随着网络风险的自我进化升级，未来极有可能会出现大型网络灾害，网络安全险市场大有需求和潜力。

针对独特的区块链世界，网络风险转移需求变得更加凸显。

SmartInsurProtocol 社区中，可有有经验的产品发行者或机构设计针对性的保险产品，利用机器人智能自动核保，当有巨大网络风险事件发生时智能自动理赔，为投保人提供赔付保障。

### 2.8.4. 人身重疾健康保险

随着世界范围的人们生活水平提升保险意识增强，保险深度、保险密度增加，人的重疾、健康相关保险市场增长飞速。2016 仅中国全年健康险保费收入达 5000 亿，2017 年全球市场更是高达 8421 亿美金。



与人身相关的健康险产品是社区成员的普遍性需求，保险产品灵活度高，SmartInsurProtocol 社区提供全程在线的产品设计、投保、保单、保全批改理赔等基础功能，机器人引擎可以提供产品智能设计、智能核保、智能理赔，为社区成员的人身相关产品设计、支持、分发、投保提供支持。

### 2.8.5. 区块链世界的保险定制、联接

目前全球区块链世界人口达到了 3000 万，而当下加密货币的总市值达到了 7000 亿美金，几乎相当于一个 Google 的市值，但它当下的体量还很小。随着其爆发式增长，加密货币可能会成长为独立的世界第三极经济体。在这个新兴的世界内，各个社区都将开展自身的活动，例如交易所的 CyberRisk，虚拟世界的资产风险，BeeChat 社区的人员健康等。针对区块链社区和世界里的风险转移需求进行定制、提供数据联结，提供区块链世界的保险产品定制设计、智能核保定价、核赔理赔的智能化全流程基础支持。



## S 2.9 mart insur protocol 社区案例

### 社区成员：



产品发行者 Olivia 是一位精算师，有多年的产品设计经验，非常熟悉亚洲地区的健康险产品，基于社区内提供的产品快速设计模块，她设计了产品 A 款健康保险，发布在社区内，获得了社区内两个人 Fred 和的背书推荐；Olivia 经过保险底层链地认证生成了一个自己的助手机器人 Olivia Jr.，同时她的此次产品的细

节记录被 Olivia Jr. 记住。社区基金会审核 A 款产品符合产品发行基本规则，自动计算出产品 A 发布需要的代币数量和最多可以承保的份数，产品 A 发布出来；

A 产品发布后所有认证身份的产品支持者都看到了，支持者 George 使用 SmartInsurProtocol token 进行了投资；A 产品很棒，有很多的支持者，募集的 token 数量很快到达发行门槛，A 款健康保险获得了发行，全球的产品销售、投保人都看到了此款产品。

产品销售 Franky 向自己的客户推荐了 A 款健康保险，客户没有 SmartInsurProtocol token，由于 Franky 自己存有一定数量的 token，客户付法币给 Franky 他帮客户代缴了保费，保险链为她生成了一个 A 款健康保险的保险智能合约，同时写在了分布式的数千万台电脑上，避免虚假保单，保单智能合约生成的同时 Franky 获得相应的 SmartInsurProtocol token 佣金；Franky 经过保险底层链认证生成了一个自己的助手机器人 Franky Jr.，Franky Jr. 记住并学习了他此次的销售过程。Franky 为了使 Franky Jr. 快速成长，用 token 购买了另一个做健康险领域的产品销售的数据，于是 Franky Jr. 在 Franky 比较忙的时候可以接待客户的咨询。

投保人 Marry 也看到了此款产品，了解了产品详情后使用 SmartInsurProtocol token 支付了保费，保险底层链为她生成了一份保单智能合约。一段时间后发生了理赔，Marry 来进行索赔，并获得社区内一个人的背书，由核赔师 Amanda 进行了审核并确认符合赔付条件，Marry 获得了相应的赔偿 token，Amanda 获得了此次服务的相应 token。Amanda 的此次行为数据被 Amanda Jr. 学习记住了，Amanda Jr. 在医疗险意外险方面有很多经验，但 Amanda 希望 Amanda Jr. 可以全面成长，也具备处理健康险的能力，在社区内发布 token 邀请社区成员协助 Amanda Jr. 进行健康险方面的训练。后期如果社区有人发现此索赔为不诚实索赔，Marry 将获得相应的惩罚，将被

记录在 Marry 的信用中，同时分布地存入整个社区内所有人记录。到期末结算时，A 款产品的支持币有 25% 的盈余，产品支持者 George、产品发行者 Olivia 都按之前的约定获得了相应的 token。

## 3.smartinsurprotocol 发展路线图 road map

### 2018 Q1

Proof-of Concept 逻辑展示页面完成；保险底层链的架构设计、产品发行的额度、准备金等的制度设计；社区各种身份的准入认证、管理、交互 Protocol 的搭建。

### 2018 Q2

完成保险产品、保险产品投资、保单、赔案、保险机器人的智能合约算法，搭建产品开发架构。

### 2018 Q3

Release PC 端 Beta version, 提供产品发行功能，发行首批 2-3 种产品。

### 2018 Q4

Release PC 端 v1.0, 提供产品支持功能，完成首期产品的支持。

### 2019 Q1

提供产品销售、投保功能，面向社区用户发行首期产品；机器学习模块架构搭建，提供机器人初始化认证模块，产品发行者、产品销售、核保核赔师可以认证、配置自己的机器人。

### 2019 Q2

Release 移动端 v1.0 高频常用功能在移动端部署，可以在移动端进行简便的产品发行、产品支持、产品销售及投保；机器学习模块，助手机器人可以进化。

### 2019 Q3

Release PC 端 v2.0, 产品理赔、核赔、续保管理，平台对更多类型产品的支持等功能。

### 2019 Q4

Release 移动端 v2.0. 完全去中心化的智能保险底层链（DAO）搭建完全完成，AI 机器学习模块使得机器人可以进化，可以交换共享数据、请他人协助培训。



## 4.smartinsurprotoco 代币发行

### S 4.1 mart insur protocol 分配细则

本次发行的标的是 SmartInsurProtocol Token，以下简称为 SIP。SIP 是一种基于 Ethereum ERC20（或者 NEO）实现的合约代币。

- ① 有限额度的 SIP 总量
- ② 没有通胀
- ③ 所有币提前挖好，不需要挖矿

SIP 总共发行 5,000,000,000 SIP，其分配计划如下：40% 将用于 ICO 公开众筹；30% 用于项目基金会建设；15% 用于创始开发团队和顾问团队；10% 用于用于奖励参与建设 SmartInsurProtocol 生态的参与者；5% 用于市场和合作方等的发行成本。

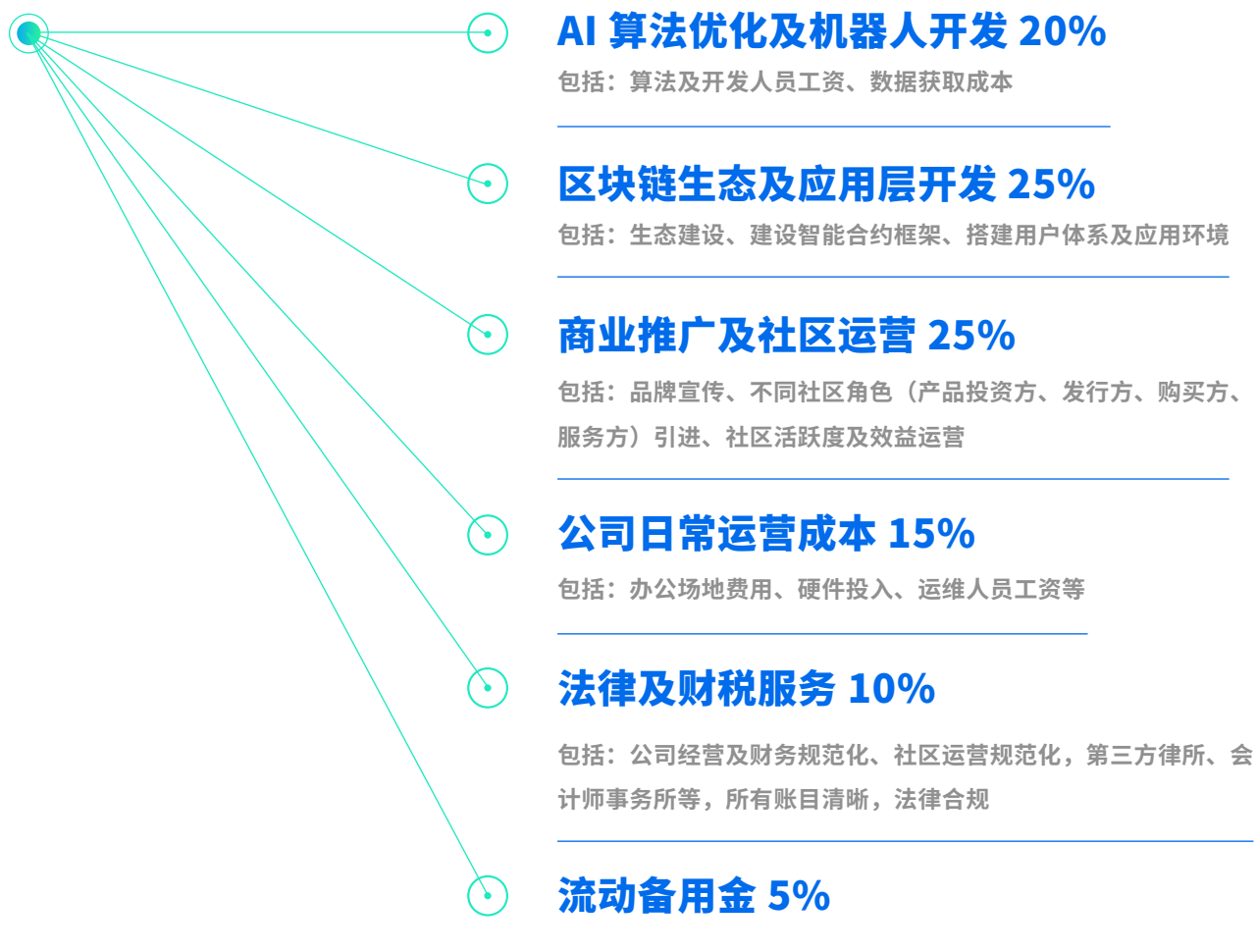
比例	分配方案	明细
40%	公开众筹 / 私募	用于 SmartInsurProtocol 后续开发、市场推广、项目运行
30%	基金会建设	作为 SmartInsurProtocol 的备用金，用于后续运营拓展及生态开发，包括不限于项目扶持及推广运营。生态孵化和激励、开发者社区建设、商业合作和产业合作、市场营销推广、学术研究、教育投资、法律法规、及各类机构投资等。
15%	创始团队和开发团队	在 SmartInsurProtocol 的创建初期和发展过程中做出了人力、资源以及技术的贡献，SIP 作为奖励进行发放。（锁定期 1 年）

10%	生态开发	奖励参与建设 SmartInsurProtocol 生态的参与者，对生态内其他项目的扶持
5%	发行成本	配合发行进行的宣传、合作方等费用。

## S 4.2 smart insur protocol 募资的用途

资金由基金决策委员会监督，由独立的第三方会计师事务所审计。

募集资金将在以下方面使用：



## 5. 团队 & 基金会管理

### S 5.1 smart insur protocol 基金会架构



#### 5.1.1. smartinsurprotocol 决策委员会

SmartInsurProtocol 决策委员会负责重大事项的管理与决定，包括聘任与解聘执行负责人及各中心负责人，制定重要决策，召开重要会议。决策委员会成员任期三年，可以连任。首届决策委员会成员将由 SmartInsurProtocol 创始团队及投资人商议产生。

凡下列事项，需经过决策委员会做出决议：

- 1) 修改基金会治理架构；
- 2) 任免执行负责人及各职能委员会负责人；
- 3) 制定重要决策；
- 4) 决策委员会成员在任期内的任免，如成员违反职能范围、法律、行政法规、主动辞职等；
- 5) 紧急事件，如影响整个社区的事件、软件安全、SmartInsurProtocol 系统升级等；

决策委员会会议应由委员会成员本人出席。因故不能出席的，可以书面委托委员会其他委员代表出席。未委托代表的，视为放弃在该次会议上的投票权。

## 执行负责人

执行负责人由决策委员会选举产生，负责基金会的日常运营管理、各下属中心的工作协调、支持决策委员会会议等。执行负责人定期向决策委员会汇报工作情况。

### 5.1.2.smartinsurprotocol 产品中心会

负责项目的进度，各产品的开发人员每周召开项目追踪会议，沟通项目进展及需求。同时，产品中心促进鼓励社区人员的充分参与的社区产品，了解社区动态和热点，在社区中与 Token 产品发行者，产品支持者、产品销售、核保核赔师、投保人等各种身份的社区人员进行沟通交流收集反馈迭代社区。

### 5.1.3.smartinsurprotocol 技术开发中心

技术开发中心负责：区块链底层社区架构搭；人工智能机器学习引擎搭建，机器人在社区内的功能实现及进化升级；底层技术开发、测试、上线、审核等，提供各个领域的技术支持并适当提供开源代码。

### 5.1.4.smartinsurprotocol 市场公关中心

市场公关中心的目标是为社区服务，负责 SmartInsurProtocol 技术推广、SmartInsurProtocol 产品在保险行业内社区推广、开源项目的推广和宣传等。此外，中心还负责对外公告管理，若发生影响基金会声誉的事件，经内部审核评估后，统一由委员会进行公关回应。

### 5.1.5.smartinsurprotocol 运营管理中心

日常管理中心包括财务、法务、人事、行政等管理。财务负责基金的使用和审核；法务负责各类文件的审核与拟定，防范可能存在的各类法律风险；行政和人事负责人员、薪酬等人事工作以及日常行政工作。

## S 5.2 mart insur protocol 核心团队和战略伙伴

### WJ Pang / CEO

---

- ① 世界三大经纪公司 Aon 和 Willis 于香港任职亚洲区总监，服务上海迪士尼、太古集团、中石化、广核、华为、韩国三星、马来西亚石油、越南地铁、中水电迪拜、中国人民保险公司、孟加拉保险公司、巴基斯坦 Jubilee 保险公司、Adamjee 保险公司等大客户，对中国、亚洲、伦敦的保险市场及项目有丰富经验。
- ② 获香港政府颁发的全额奖学金于香港中文大学完成硕士学位，从事分形体进化算法研究（人工智能学分支）数篇国际学术论文，研究成果发表于科学索引期刊 SCI 并受邀于美国讲学。Google Scholar: Pang Wenjun
- ③ 香港健康生活台、星尚卫视担任时事节目《今日》《乐活好正点》主持人、特邀记者，连续多年采访香港金像奖等活动，在媒体方面亦有丰富的经验。

### Mike / Chief Scientist

---

Computer Science 专家，尤其在人工智能、机器学习领域有建树，是系统模型和算法研发负责人。

- ① Mike 于香港理工大学取得 Computer Science 博士学位，在爱因

斯坦母校瑞士苏黎世联邦理工学院 \* 完成博士后研究。（\* 泰晤士报 2016/17 年度 Computer Science 专业全球排名第一）

- Mike 在人工智能、机器学习、大数据分析 & 架构，数据挖掘、机器对话等领域国际学术论文 50 余篇，包括全球第一的人工智能会议 AAAI、全球第一的机器学习会议 ICML 等国际顶级会议论文 11 篇，顶级国际学术期刊论文 8 篇，Google 他人总引用超 4300 次。

## Howard (香港籍) / President

---

- 前香港保险学会会长，劳合社成员企业，保险业从业超过 40 余年，曾任全球前三的国际保险经纪公司韦莱中国和香港地区行政总裁及亚太区董事，英国伦敦、美国纽约、中国上海、香港等多地保险行业任高管，英国皇家保险学院资深院士，香港理工大学保险学系客座讲师。
- 有丰富的保险行业及产品设计经验，多次受邀于美国风险及保险管理经理人年会 (RIMS) 发表演讲，保监局、清华大学、保险公司特邀培训专家，在业界享有崇高的声誉和威望。

## Daniel / Vice President & COO

---

- 毕业于深圳大学，保险行业从业 17 年，原法国安盛保险公司亚洲区首席核保人；
- 会中、英、日、德四国语言，全球最大保险公司美亚在中国的第一批员工，安联中国保险公司任物流险部负责人，业务年增 30%；后于香港就任法国安盛保险公司亚洲区首席核保人，业务规模香港第一；曾服务亚洲区内华为、富士康、夏普、LG 电子等国际大客户，熟悉韩国、日本、香港、新加坡保险市场。

## Cloudy/ Blockchain Expert & CTO

---

- 多年区块链开发经验，早期 BTC, ETH 社区建设及参与者，Geek，全栈工程师，拥有 10 年技术研发及团队管理经验。曾任职估值 10 亿美金的房多多等互联网平台技术团队负责人，带领超过 30 人研发团队，见证房多多 30 人到 6000 人的发展历程。

- 拥有丰富的企业级服务及大型平台的架构设计、后台开发、千万级高并发处理、交易及数据安全等方面的实战经验，掌握多种架构开发语言。

## Jerry Luo/ Chief Knowledge Officer

---

- 毕业于北京航空航天大学，中级经济师，保险从业 14 年；
- 先后任海南航空保险经纪、太平财产保险、亚太财险的高级核保师、战略部负责人，具有保险核保、企业保险战略规划等全面、深入地第一手保险知识和经验，对于保险行业发展富有洞见。

## Alex Wang/ CPO

---

- 中南财经政法大学统计、金融双学士，曾就职人保核保师、亚太保险再保部分入业务负责人、人保互联网业务部产品负责人，具有从保险展业，业务管理，产品核保到再保的保险行业全流程经验，服务华为、富士康、粤海集团深圳水务等大客户。对于保险产品的理解深刻，有多项创新保险产品。

### 战略合作伙伴

#### 前海企保科技有限公司 <http://qibao-tech.com>

已有成熟的保险业务系统，上千万数据量保险知识图谱和保险机器人引擎 Aimi，以及亚洲、伦敦等多地保险行业的资源及上千企业客户，为 SmartInsurProtocol 快速发展提供核心技术解决方案以及客户资源。

# S 5.3 mart insur protocol 顾问 & 早期投资人

## Leo, 顾问

---

PreAngel 基金创始人、区块链投资专家、中国青年天使会常务理事、海天会执行委员、中关村天使投资协会副会长。投资了了小蚁 /NEO、元届 /ETP、Energo/TSL、以及 ObEN/PAI、Smartmesh/SMT、Robin8/PUT、原本 /Primas、语戏 /CFun、Uplive/Gifto、Qlink/QLC、MedicalChain、Expread/EXC、Zeepin/ZPT、Bnktothefuture/BFT、Scry.info/DDD、Aptoid/AppCoin、VanCoin、Linkeye、Cybereits、Opskins/WAX、SpaceChain/SPC、iCube/ICC、Ocean Protocol、本体 Ontology、Bluzelle、Alphacat、IoTEx、中欧区块链观察、Orchid Protocol、PokerCoin、方圆 Charter/CAF、TokenJar、区块链拓垦加速器、还有 ICO 投行高链资本和数字货币挖矿管理公司等。

## Nicko Deng, 顾问

---

英国诺丁汉大学信息技术与管理学硕士，志成资本创始合伙人，曾任职于腾讯、英国电信、中国知名天使投资德迅资本。比特币项目，以太坊社区早期参与者，对区块链技术和应用有深刻的认识和理解。曾参与多个区块链项目并担任顾问，其中包括数字资产抵押项目 "HyperLending"，中国首个非上市股权交易区块链项目 "ShareX"、基于区块链技术的内容聚合与分发平台 "UPC"、跨链去中心化的支付解决方案，有区块链支付宝美称的 "SoPay"、基于区块链的健康数据存储和使用平台健康链 "HealthChain"、基于区块链技术的游戏生态平台 "GBank" 及区块链交易所安全技术解决方案商 "BITARK"、分布式区块链移动云计算项目 "Linkcloud" 等等。



## Michael Faber, 顾问

---

Michael has Over 40 year' s industry experience and belongs to the Faber family which was the founder of Willis Faber & Company, the former Willis Tower Watson Group. He was the Chairman of Willis Asia and a well-known figure in the London & Asia insurance industry.

## Hitoshi Nemoto, 顾问

---

General Manager, the General Insurance Institute of Japan  
Mr.Hitoshi Nemoto used to work for MSIG Japan incharging international department. He had extensive experiences in the insurance markets of Los Angeles, London, Hong Kong and Shanghai.

## Pierre Martelly, 顾问

---

AXA Insurance Group Hong Kong CEO

Pierre develops insurance businesses and organizations on emerging markets, building on a significant exposure to Asia and the Middle East and a robust Finance & Strategy background.

## Sang-Soo Lee, 顾问

---

Head of Marine Dept., Hyundai Marine & Fire Insurance, Korea.

Mr. Sang-Soo Lee has been the representative of Hyundai M&F UK office for many years before taking the current role in the headquarter. He is very experienced in general insurance, reinsurance, specialty risks and marketing.

## Katie Gang, 顾问

---

Director, Jardine Lloyd Thompson Korea.

Ms. Katie Gang holds a MBA degree from Ewha Woman's University and has been senior management in HSBC brokers and Daewoo INS in Korea before joining JLT Korea.

## PreAngel 天使投资人

---

PreAngel Fund 由王利杰于 2011 年创办, 所投项目主要分布在中美两地, 覆盖移动互联网、智能硬件、医疗健康、分享经济、金融保险、垂直电商、消费升级、女性消费、体育文化等天使阶段的初创企业, 投资了 Metaverse ETP、ObEN、ProjectPAI 等大量人工智能及区块链项目。

# S 5.4 mart insur protocol 管理模式

## 5.4.1. smartinsurprotocol 基金会的设立

SmartInsurProtocol 基金会由新加坡批准成立, 受新加坡法监管, 该基金会由具备受托资格人组成的受托董事会或管理委员会独立管理运营并独立于政府之外。新加坡以稳定而健全的法律, 金融环境著称, SmartInsurProtocol 在新加坡成立的非盈利组织, 按照新加坡法律, 该基金会是为支持或参与公共利益或私人利益的活动, 而不具任何商业利益的合法成立的组织。基金会所获的“利润”被称为盈余, 将被继续保留作为其他活动的经费, 而不在其成员中分配利润。

## 5.4.2. smartinsurprotocol 基金会的运营方式

SmartInsurProtocol 基金会财务管理的原则: 统筹安排, 综合管理; 勤俭节约, 讲求实效; 精打细算, 量入为出。SmartInsurProtocol 基金会资产管理纳入全面预算管理, 根据实际运营情况, 编制财务收支预算。年度财务收支预算报自制委员会审议, 月度财务预算由执行委员会审议, 财务管理中心负责编制和执行。

① **在 SmartInsurProtocol 官网每半年会披露财务报告。**

② **数字资产使用权限:**

**单笔支出超出 50 个比特币, 需要执行负责人同意;**

**单笔支出超出 100 个比特币, 需要决策委员会同意。**

③ **SmartInsurProtocol 基金会将引入第三方审计, 监督项目的财务运作, 进行资金审计和提供审计报告, 审计报告将在年度信息披露中公告。**

## 5.4.3. 法律合规事务及其他事项

SmartInsurProtocol 基金会将聘请知名的律师事务所, 作为 SmartInsurProtocol 项目法律顾问, 为 SmartInsurProtocol 项目在数字化资产交易结构, 运营合规, 法律风控体系等设计, 海外法律咨询等方面提供全面的法律服务。

## 6. 展望

在未来金融体系里，基于 Blockchains 的智能合约将实现全流程的自动化大幅降低运营成本提升效率、提高运营透明度增强信任感；基于 Blockchain 的数字资产将为更广泛的投资者提供保险产品投资的机会、为更广泛的投保人提供更多的全球化的保险产品，为社区成员更好地保护和分享保险知识与经验数据。基于人工智能的保险机器人得到保险人知识经验的传承，更好地服务全球客户解放主人甚至为本人获取报酬。

SmartInsurProtocol 推出的新的公有区块链协议结合人工智能，打造了一个去中心化的、高效透明的保险市场体系，让保险人的知识经验更好的传承，数字资产得到保护和分享，促使上述想法成为现实。

当然人工智能还面临挑战，不能完全替代我们提供服务。人工智能是不需要休息的，随着项目的发展、社区成员的增多，数据的增加与整合：社区成员每一次服务客户，每一次精算师的保险产品发行和支持、产品销售每一个与客户的对话、根据客户需求选择推荐的保险产品，核保核赔每一次投保理赔的处理，InsurBot Jr. 的进化速度将越来越快，迭代速度一步步提升。对于保险行业人士而言，InsurBot Jr. 将是大家有商业价值的数字资产，是最终解放主人工作时间的得力助手。

区块链与人工智能的结合，保险业的每个人都将拥有自己的 InsurBot Jr.，并且能够以任何他们选择的方式获得收益；全球的人们自由地参与保险社区，投保人更好地享受权益，服务者更好地获取报酬，投资人更好地获得收益。下一代保险市场将会运作在区块链 + 机器人的世界里，SmartInsurProtocol 将会是未来金融世界蓬勃发展的新天地。

## 7. 风险揭示 & 免责声明

### S 7.1 Smart Insur Protocol 风险揭示及认可

系统性风险是指由于全局性的共同因素引起的收益的可能变动，这种因素以同样的方式对所有证券的收益产生影响。例如政策风险——目前国家对于区块链项目以及上市方式融资的监管政策尚不明确，存在一定的因政策原因而造成参与者损失的可能性；市场风险中，若数字资产市场整体价值被高估，那么投资风险将加大，参与者可能会期望上市项目的增长过高，但这些高期望可能无法实现。同时，系统性风险还包括一系列不可抗力因素，包括但不限于自然灾害、计算机网络在全球范围内的大规模故障、政治动荡等。

#### ⊙ 监管缺场风险

包括 SIP 币在内的数字资产交易具有极高不确定性，由于数字资产交易领域目前尚缺乏强有力的监管，故而电子数字货币存在暴涨暴跌、受到庄家操控等情况的风险，个人参与者入市后若缺乏经验，可能难以抵御市场不稳定所带来的资产冲击与心理压力。虽然学界专家、官方媒体等均时而给出谨慎参与的建议，但尚无成文的监管方法与条文出台，故而目前此种风险难以有效规避。

#### ⊙ 监管出台风险

不可否认，可预见的未来，会有监管条例出台以约束规范区块链与电子数字货币领域。如果监管主体对该领域进行规范管理，上市时期所购买的数字货币可能会受到影响，包括但不限于价格与易售性方面的波动或受限。

## ① 团队间风险

当前区块链技术领域团队、项目众多，竞争十分激烈，存在较强的市场竞争和项目运营压力。SmartInsurProtocol 项目是否能在诸多优秀项目中突围，受到广泛认可，既与自身团队能力、愿景规划等方面挂钩，也受到市场上诸多竞争者乃至寡头的影响，其间存在面临恶性竞争的可能。

## ② 团队内风险

SmartInsurProtocol 汇聚了一支活力与实力兼备的人才队伍，吸引到了区块链领域的资深从业者、具有丰富经验的技术开发人员等。作为行业的领头羊角色，团队内部的稳定性、凝聚力对于 SmartInsurProtocol 的整体发展至关重要。在今后的发展中，不排除有核心人员离开、团队内部发生冲突而导致 SmartInsurProtocol 整体受到负面影响的可能性。

## ③ 项目统筹、营销风险

SmartInsurProtocol 创始团队将不遗余力实现白皮书中所提出的发展目标，延展项目的可成长空间。目前 SmartInsurProtocol 已有较为成熟的商业模型分析，然而鉴于行业整体发展趋势存在不可预见因素，现有的商业模型与统筹思路存在与市场需求不能良好吻合、从而导致盈利难以预测的后果。

同时，由于本白皮书可能随着项目细节的更新进行调整，如果项目更新后的细节未被上市参与者及时获取，或是公众对项目的最新进展不了解，参与者或公众因信息不对称而对项目认知不足，从而影响到项目的后续发展。

## ① 项目技术风险

本项目基于密码学算法所构建，密码学的迅速发展也势必带来潜在的被破解风险；同时区块链、分布式账本、去中心化、不同意篡改等技术支撑着核心业务发展，SmartInsurProtocol 团队不能完全保证技术的落地；再次，项目更新调整过程中，可能会发现有漏洞存在，可通过发布补丁的方式进行弥补，但不能保证漏洞所致影响的程度。

## ② 黑客攻击与犯罪风险

在安全性方面，单个支持者的金额很小，但总人数众多，这也为项目的安全保障提出了高要求。电子数字货币具有匿名性、难以追溯性等特点，易被犯罪分子所利用或受到黑客攻击，或可能涉及到非法资产转移等犯罪行为。

## ③ 目前未可知的其他风险

随着区块链技术与行业整体态势的不断发展，SmartInsurProtocol 可能会面临一些尚未预料到的风险。请参与者在做出参与决策之前，充分了解团队背景，知晓项目整体框架与思路，合理调整自己的愿景，理性参与数字货币众筹。

# S 7.2 mart insur protocol 免责声明

SmartInsurProtocol 是公益性、非营利系统，系统未来的内部奖励机制、运营维护机制均采用虚拟数字资产（即虚拟商品），而非采用货币奖励机制。系统自身产生的数字货币，可以作为系统维护的奖励，但为了满足系统与其他系统或其他社会主体的资源交换，需要一定其他虚拟数字资产的介入。据此 SmartInsurProtocol 上市所获取的资产也仅为类似的虚拟数字资产，如比特币、以太币等。

SIP 币是以 SmartInsurProtocol 为其使用场景之一的数字货币，是系统运行的一种虚拟化奖励机制，而非货币回报。因此兑换 SIP 币不是一种投资。持有 SIP 币不代表对 SmartInsurProtocol 或 SmartInsurProtocol 应用的所有权，SmartInsurProtocol 并不授予任何个人任何参与、控制、或任何关于 SmartInsurProtocol 及 SmartInsurProtocol 应用决策的权利。SIP 币的持有者可以参与 SmartInsurProtocol 平台的使用场景，但不能直接将 SIP 币变现。SIP 币创设的价值目标是为参与者和持有者创造 SmartInsurProtocol 应用平台及使用场景的应用价值和虚拟商品的稀缺性体验，而非货币价值或交易价值。我们无法保证 SIP 币将会增值，其也有可能在这种情况下出现心理认知价值的下降。鉴于不可预知的情况，本白皮书列出的目标可能发生变化。虽然团队会尽力实现本白皮书的所有目标，所有购买 SIP 币的个人和团体将自担风险。

本演示文档仅提供和项目相关的信息。本演示文稿或本演示文稿中的任何内容均不得视为招揽，提议购买，出售任何证券，期货，期权或其他金融工具，或向任何司法管辖区的任何人提供或提供任何投资建议或服务。因此，对于证券的任何要约或出售，不依赖于此篇文档。

本演示文档中的任何内容均不构成投资建议或对任何证券的适用性提供任何意见，本说明书所表达的观点不应被视为购买，出售或持有任何证券的建议。

过去的表现不一定表示未来的表现。本演示文档中的任何预测，市场前景或估计均为基于某些假设的前瞻性陈述，不应被视为指示将发生的实际事件。所有材料都是依据可靠信息来源编制的，但无法保证绝对的准确性。

此材料不得分发给预期收件人以外的人员。严禁复制或分发全部或任何此类材料。